

REPRESENTANT COMMERCIAL (H/F)

Minuit Une est une société d'ingénierie innovante à caractère industriel et en forte croissance, dont les travaux en R&D s'appliquent aux éclairages du monde du spectacle : ses luminaires IVL, made in France, permettent la conception de lighting designs nouvelle génération, plus immersifs et plus spectaculaires avec une logistique et un impact carbone réduits.

Minuit Une est présente dans plus de 40 pays, grâce à un puissant réseau de distribution (Europe, Asie, Amérique).

Dans le cadre de son développement, Minuit Une recherche un(e) **Représentant Commercial** (France, Belgique, Luxembourg) pour rejoindre son équipe

Dans un environnement multiculturel et résolument tourné vers l'international, vos principales missions seront les suivantes :

- Piloter et assurer le suivi des ventes afin de permettre l'atteinte des objectifs
- Définir et mettre en place des plans de vente stratégiques visant à développer le business et la performance
- Gérer le CRM
- Assurer le reporting, créer et présenter les rapports de vente détaillés, les pipelines et les prévisionnels, analyser ces données pour optimiser la performance commerciale
- Assurer la collaboration entre l'équipe de vente et les autres départements pour optimiser les processus de vente.
- Assurer la satisfaction client
- Assurer une veille du marché et de notre secteur d'activité : les différents acteurs, l'état de la concurrence, les tendances émergentes pour repérer des opportunités de prospection
- Dynamiser l'animation commerciale, établir et renforcer notre réseau de clients, fournisseurs et partenaires sur le long terme : salons professionnels, évènements nationaux et internationaux, networking ...

Profil recherché

- Expérience de 5 ans minimum dans une fonction commerciale
- Leadership naturel
- Sens de la satisfaction client développé
- Capacité à s'adapter à un environnement international
- Appétence pour les déplacements professionnels inhérents à la fonction, tant en France qu'à l'étranger (rencontres clients, salons professionnels ...)
- Maîtrise impérative de l'anglais à un niveau professionnel
- Maîtrise de la gestion des systèmes CRM
- Solide expérience dans la création d'outils de reporting, de pipelines et de prévisionnels
- La connaissance de l'univers de l'industrie de l'éclairage n'est pas un prérequis mais pourrait être un avantage significatif

Caractéristiques du poste :

- Contrat à durée indéterminée
- Rémunération :
 - Salaire fixe annuel 40 K€
 - Variable sur objectifs à définir
- Voiture de fonction
- Statut cadre
- Chèques déjeuners
- Mutuelle salarié(e) prise en charge à 100%
- Poste basé dans nos locaux à Romainville - Fondation Fiminco, métro Bobigny-Pantin-Raymond Queneau
- Déplacements nationaux et internationaux à prévoir